

HUMANITAS

ANUARIO DEL CENTRO DE ESTUDIOS HUMANÍSTICOS

21



UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DE NUEVO LEÓN

1980

— *Estudio Histórico de la Evolución Política de la Humanidad*, Editorial del Ministerio de Educación, San Salvador, 1973.

— “Las culturas Históricas en el Proceso Evolutivo Humano”, publicado en la Revista *Humánitas*, No. 17 de la Universidad de Nuevo León, 1976.

— “Introducción al Panorama de las Altas Culturas de América Precolombina”, publicado en la Revista *Humánitas*, No. 20, de la Universidad de Nuevo León, 1979.

PÉREZ VERDÍA, Luis, *Compendio de la Historia de México*, Librería de la viuda de Ch. Bouret, París-México, 1906.

SÉJOURNÉ, Laurette, *Antiguas Culturas Precolombinas*, No. 1 del Volúmen 21 “América Latina” de la *Historia Universal Siglo XXI*, Siglo XXI de España, Editoras S. A. Madrid, 1975. Quinta Edición.

SPENGLER, Oswald, *La decadencia de Occidente*, Espasa-Calpe, S. A. Madrid, 1958.

TOYNBEE, Arnold J., *Estudio de la Historia*, Emecé Editores, S. A. Buenos Aires, tomos: I: 1951, II: 1956, III: 1956, IV (1a. y 2a. partes): 1955, V (1a. y 2a. partes): 1957, VI (1a. y 2a. partes): 1959, VII (1a. parte): 1960, VIII (2a. parte): 1961, IX (1a. y 2a. partes): 1962, X: 1962, XI: 1963, XII: 1963, XIII: 1964, XIV (1a. parte): 1965, XV (2a. y 3a. partes): 1966.

— *México y el Occidente*, Antigua Librería Robredo, México, D. F., 1955.

VILLACORTA, J. Antonio, *Curso de Historia de la América Central*, Sexta Edición, Tipografía Sánchez y de Guise. Guatemala, C. A. 1926.

WEBER, Alfred, *Historia de la Cultura*, Fondo de Cultura Económica, México, D. F., 1948.

EL DESEMPLEO Y SUS ASPECTOS HUMANOS

Dr. C. A. CANNegiETER
Holanda

DESEMPLEO E INFLACIÓN.

EL DESEMPLEO ES UNO de los principales problemas económicos de hoy. El otro problema principal es la inflación. Uno puede preguntarse hasta qué punto están estos dos problemas relacionados entre sí. El Profesor Phillips es reconocido por su “Phillips Curve” que relaciona ambos problemas. Harry Johnson afirma que esta curva puede ser identificada como el principal desarrollo Keynesiano en el periodo post-guerra.¹ La Curva de Phillips relaciona el desempleo y la inflación en una forma negativa, que indica que el desempleo se reduce cuando la inflación aumenta; aunque él basó su estudio en la relación entre desempleo y la tasa de cambio de los salarios (inflación) en Inglaterra durante un muy largo periodo, el de 1861-1957.² Él dividió este periodo en tres secciones:

1861 - 1913

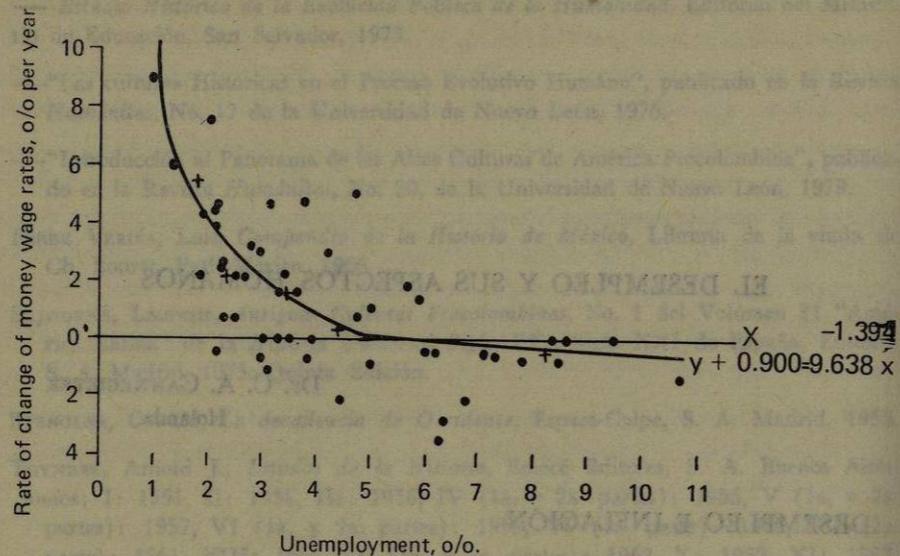
1913 - 1948

1948 - 1957

El periodo 1913-1948 fue un poco inestable debido a las dos guerras mundiales. El tercer periodo fue un poco más difícil, pero el primer periodo de 1861-1913 lo condujo a su famosa curva de la siguiente manera:

¹ JOHNSON, Harry G., *Inflation and the Monetarist Controversy*, Amsterdam, North-Rolland, 1972; and *Journal of Economic Literature*, March 1973, p. 114.

² Ver *Económica*, noviembre 1958. páginas 283-299.



En un diagrama de dispersión él asignó un punto a cada año. El promedio de las tasas de cambio de salarios durante un dado año en la escala están en el eje vertical y la tasa promedio de desempleo está dada en la escala en el eje horizontal. De esta manera una curva ajustada fue construida conforme al método —promedio— grupo con la siguiente ecuación:

$$Y + 0.900 = 9.638 X^{-1.394}$$

Esta curva puede ser explicada por las características económicas del periodo que consistía en una secuencia de auges y depresiones: durante este periodo se observan 6 1/2 ciclos de intercambio con un tiempo de 8 años. El Profesor Phillips en su página 285 hace resaltar, durante los auges, los empleadores estaban dispuestos a pagar mayores salarios y había suficiente trabajo y por consiguiente bajo desempleo. Esta situación está explicada en la esquina superior izquierda del diagrama que se adjunta. Durante la depresión no había trabajo, una alta tasa de desempleo y los empleadores que no estaban dispuestos a dar aumentos en los salarios que significó desplazarse hacia el lado inferior derecho de la curva.

La relación fue establecida por el Profesor Phillips para explicar las tasas de cambio de salario monetario por el nivel de desempleo. La misma relación puede también usarse para lo contrario; para explicar la tasa de desempleo mediante los cambios en salarios, conduciéndonos a la conclusión que la tasa de desempleo puede reducirse aumentando la tasa de salarios. Como los salarios

son una especie de precio por mano de obra, este análisis de la Curva de Phillips nos lleva a la conclusión de que aumentos en salarios y precios (inflación) reducen el desempleo; aunque aquí parece que la frase con la que el Profesor Phillips concluye su artículo es muy cierta: "Existe la necesidad de hacer una más detallada investigación a las relaciones entre desempleo, tasa de salarios, precios y productividad".

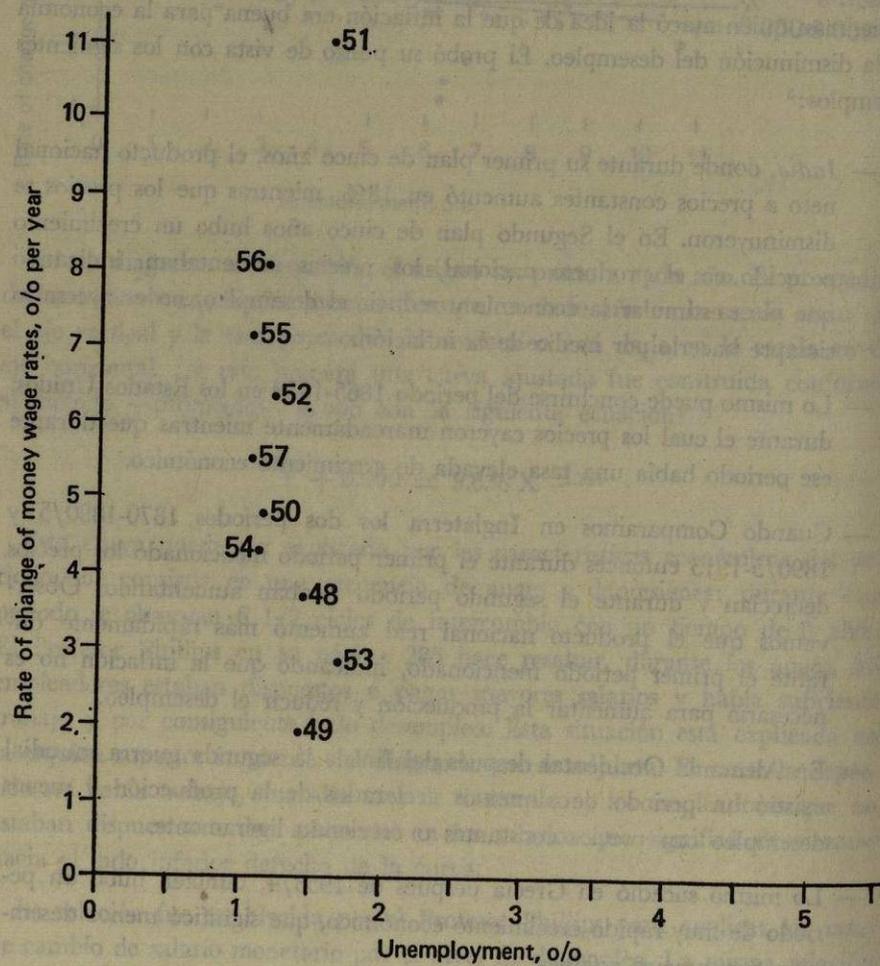
La conclusión de la relación de la Curva de Phillips, qué inflación en los salarios y precios está reduciendo el desempleo, fue gradualmente aceptado en lo general; aunque después de esta aceptación general, fue el Profesor Friedman quien atacó la idea de que la inflación era buena para la economía y la disminución del desempleo. Él probó su punto de vista con los siguientes ejemplos:³

- India, donde durante su primer plan de cinco años, el producto nacional neto a precios constantes aumentó en 18%, mientras que los precios se disminuyeron. En el Segundo plan de cinco años hubo un crecimiento parecido en el producto nacional, los precios aumentaban, indicando que para estimular la economía y reducir el desempleo, no es necesario siempre hacerlo por medio de la inflación.
- Lo mismo puede concluirse del periodo 1865-1879 en los Estados Unidos, durante el cual los precios cayeron marcadamente mientras que durante ese periodo había una tasa elevada de crecimiento económico.
- Cuando Comparamos en Inglaterra los dos periodos 1870-1890/5 y 1890/5-1913 entonces durante el primer periodo mencionado los precios decrecían y durante el segundo periodo estaban aumentando. Observamos que el producto nacional real aumentó más rápidamente durante el primer periodo mencionado, indicando que la inflación no es necesaria para aumentar la producción y reducir el desempleo.
- En Alemania Occidental después del fin de la segunda guerra mundial existió un periodo de aumentos acelerados de la producción y menos desempleo con precios constantes o creciendo ligeramente.
- Lo mismo sucedió en Grecia después de 1953/4, también hubo un periodo de muy rápido crecimiento económico, que significó menor desempleo con precios estables.

³ FRIEDMAN, Milton, *Inflation, Causes and Consequences*, Asia Publishing House, 1963.

El Profesor Phillips tuvo en los años posteriores algunos problemas para ajustar los datos. Él intentó mejorar el panorama de los datos mediante el uso de un rezago en las cifras del desempleo; pero el panorama aún no estaba muy convincente. Lo que pasó es que las tasas de desempleo se movieron hacia la izquierda y las de inflación hacia arriba como puede observarse en la gráfica de la hoja siguiente.

Este panorama sugiere que ha habido un desplazamiento de datos en la Curva de Phillips para los periodos más recientes.



-U.K. data, with unemployment lagged 7 months

En los Estados Unidos nació un descrédito en la relación de la Curva de Phillips: Ackley afirma que los datos para los Estados Unidos para el periodo 1900-1958 no muestran ninguna relación entre la magnitud del cambio salarial de un dado año y la tasa de desempleo para ese año. Al probar la relación para diferentes industrias manufactureras se puede confirmar también la ausencia de una relación significativa entre el cambio salarial y el cambio en empleo.⁴

Lipsey trabajó sobre los datos de Phillips para Inglaterra y encontró también que la relación era más débil en la parte posterior del periodo que en los años anteriores a 1913. Para los periodos posteriores él descubrió que la curva no se comportaba normalmente bajo uno por ciento de aumento salarial; pero terminaba siendo una recta horizontal a ese nivel.⁵

Samuelson añade a la curva original de Phillips una escala anual de cambios en precios en el otro lado vertical, suponiendo un mejoramiento anual de la productividad de 3%, que hace que la escala de precios sea 3% menor que la escala de cambios salariales. Por lo que supone que ese 3% sea asignado a la mano de obra como recompensa por su incremento en productividad, y que con un aumento salarial del 3% por año, el incremento en precios debe ser igual a cero. Él todavía está tan convencido de la verdad acerca de la relación de la curva de Phillips que él habla de un intercambio entre inflación precio-salario y desempleo en el sentido de que tenemos que aceptar alguna inflación para reducir el desempleo.⁶

Otros, como McConnell, se olvidaron de la escala cambio de salarios y toman sólo la escala cambio de precio en el eje vertical contra la tasa de desempleo en el horizontal, para explicar la curva de Phillips.⁷

Si seguimos esta idea (salarios son una especie de precio y consecuentemente la escala tasa de salarios puede ser reemplazada por una escala cambio

⁴ ACKLEY, Gardner, *Macro economic Theory*, The Macmillan Company, New York, 1963, pages 443-445.

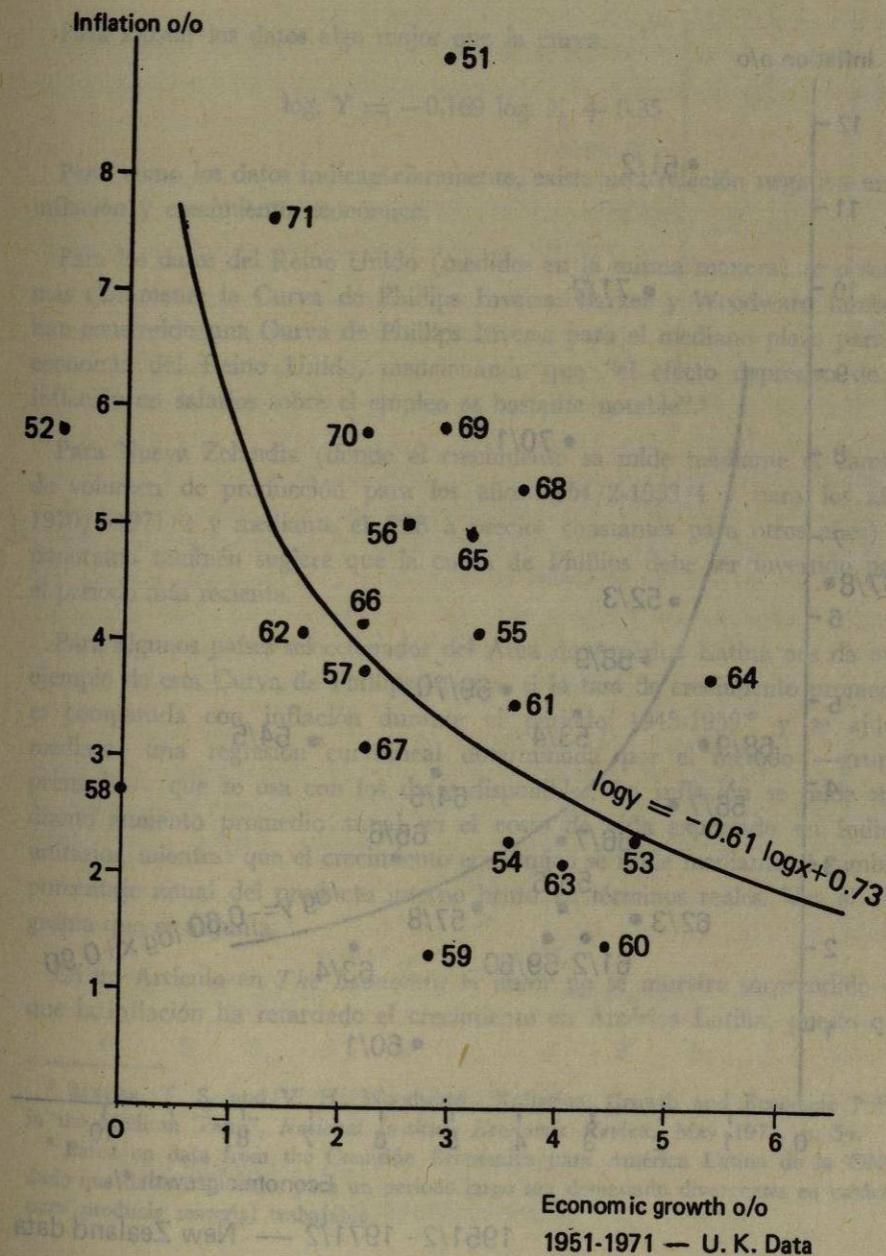
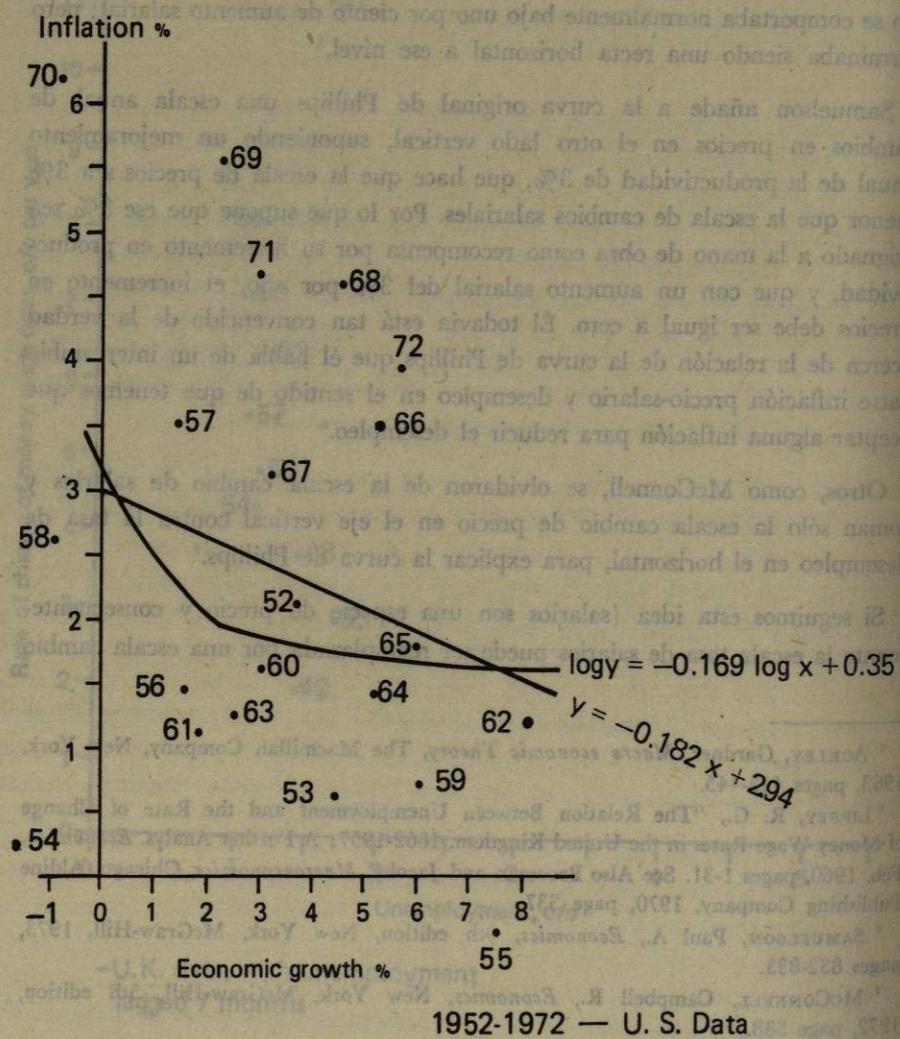
⁵ LIPSEY, R. G., "The Relation Between Unemployment and the Rate of Change of Money Wage Rates in the United Kingdom, 1862-1957: A Further Analysis." *Economica*, Feb. 1960, pages 1-31. See Also Brooman and Jacoby, *Macroeconomics*, Chicago, Aldine Publishing Company, 1970, page 337.

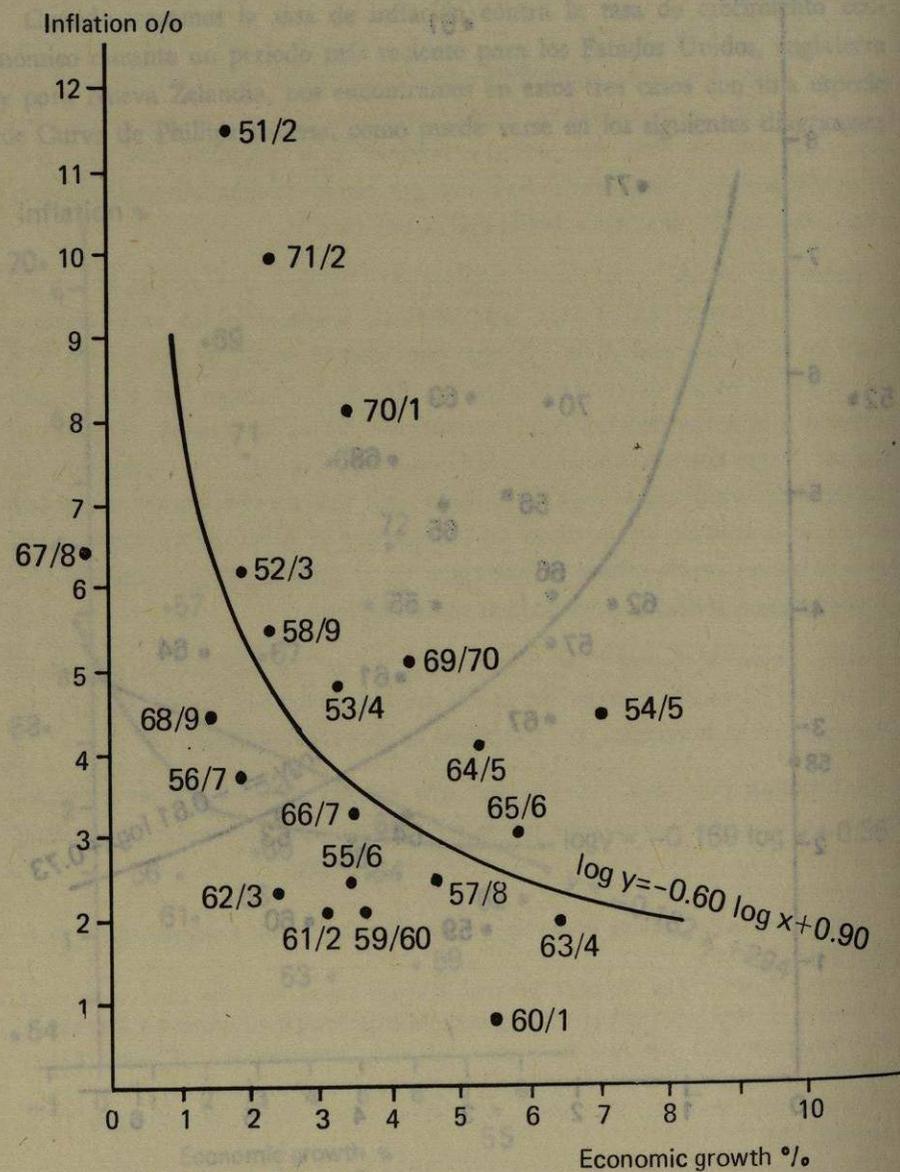
⁶ SAMUELSON, Paul A., *Economics*, 9th edition, New York, McGraw-Hill, 1973, pages 832-833.

⁷ MCCONNELL, Campbell R., *Economics*, New York, McGraw-Hill, 5th edition, 1972, page 388.

en precios) nosotros tomamos crecimiento económico en el eje horizontal, suponiendo que mayor empleo trae mayor crecimiento y una especie de "curva de Phillips Inversa" puede ser construida; puesto que crecimiento económico es igual a empleo que se encuentra en el eje horizontal en lugar de desempleo.

Cuando trazamos la tasa de inflación contra la tasa de crecimiento económico durante un periodo más reciente para los Estados Unidos, Inglaterra y para Nueva Zelandia, nos encontramos en estos tres casos con una especie de Curva de Phillips Inversa, como puede verse en los siguientes diagramas:





1951/2 - 1971/2 — New Zealand data

Para los datos de Estados Unidos (que miden inflación por medio de Índice de Precios al Consumidor, Índices de Precios y el crecimiento económico en términos reales) la línea recta.

$$Y = -0.182 \times 2.94$$

Para ajustar los datos algo mejor que la curva.

$$\log. Y = -0.169 \log. X + 0.35$$

Pero, como los datos indican claramente, existe una relación negativa entre inflación y crecimiento económico.

Para los datos del Reino Unido (medidos en la misma manera) se observa más claramente la Curva de Phillips Inversa. Barker y Woodward también han construido una Curva de Phillips Inversa para el mediano plazo para la economía del Reino Unido, mencionando que "el efecto depresivo de la inflación en salarios sobre el empleo es bastante notable".⁸

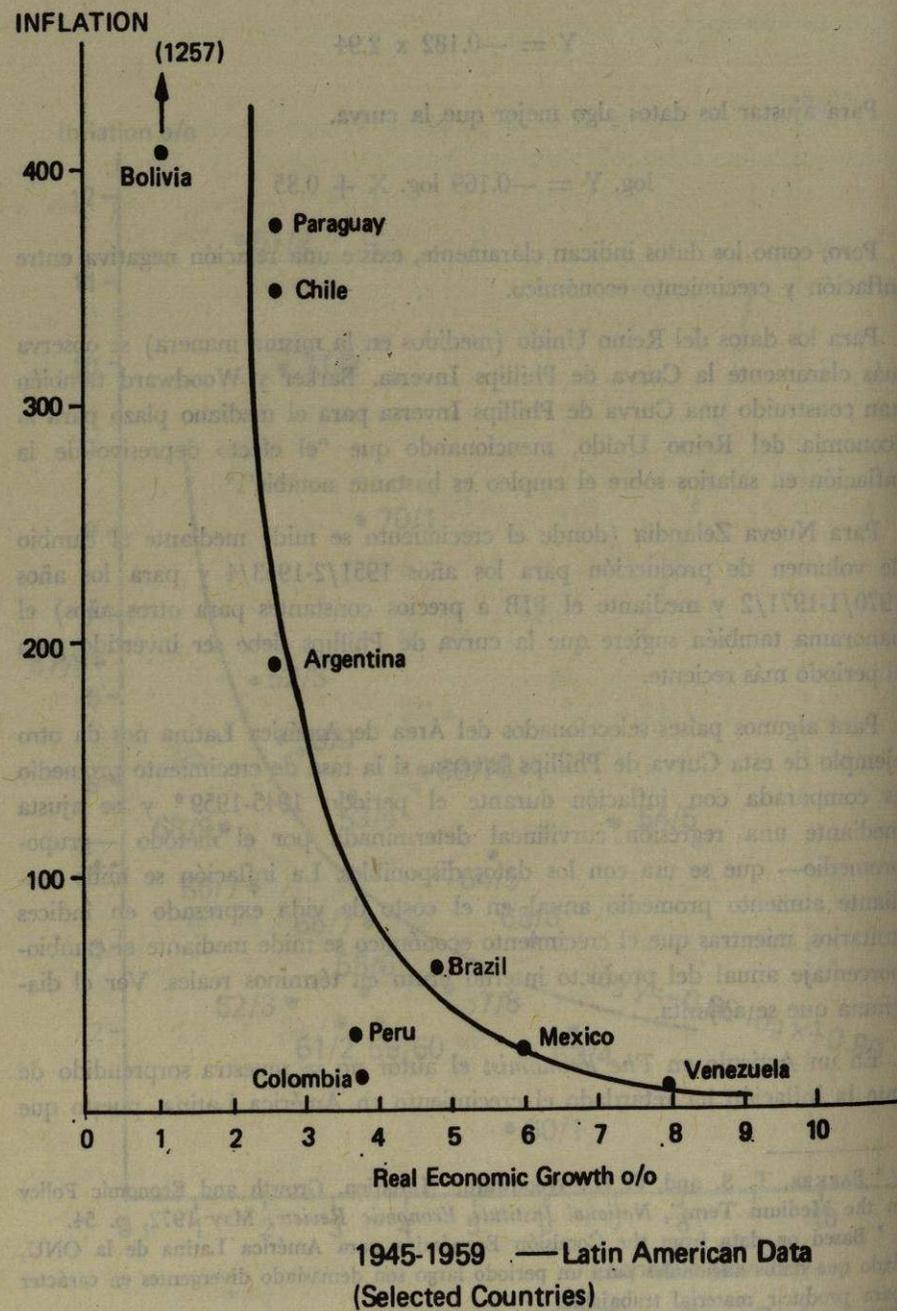
Para Nueva Zelanda (donde el crecimiento se mide mediante el cambio de volumen de producción para los años 1951/2-1953/4 y para los años 1970/1-1971/2 y mediante el PIB a precios constantes para otros años) el panorama también sugiere que la curva de Phillips debe ser invertido para el periodo más reciente.

Para algunos países seleccionados del Área de América Latina nos da otro ejemplo de esta Curva de Phillips Inversa, si la tasa de crecimiento promedio es comparada con inflación durante el periodo 1945-1959⁹ y se ajusta mediante una regresión curvilínea determinada por el método —grupo-promedio— que se usa con los datos disponibles. La inflación se mide mediante aumento promedio anual en el costo de vida expresado en índices unitarios, mientras que el crecimiento económico se mide mediante el cambio-porcentaje anual del producto interno bruto en términos reales. Ver el diagrama que se adjunta.

En un Artículo en *The Economist* el autor no se muestra sorprendido de que la inflación ha retardado el crecimiento en América Latina, puesto que

⁸ BARKER, T. S. and V. H., Woodward, "Inflation, Growth and Economic Policy in the Medium Term", *National Institute Economic Review*, May 1972, p. 54.

⁹ Based on data from the Comisión Económica para América Latina de la ONU, dado que datos nacionales para un periodo largo son demasiado divergentes en carácter para producir material trabajable.



ha desalentado el ahorro, sobre-estimulando la demanda, aún cuando el dinero que ha sido ahorrado ha sido llevado al extranjero para protegerse de la inflación doméstica, actuando así como una fuga más en las reservas del país.¹⁰

Incluyendo a más países en nuestro análisis, y si la tasa per cápita de crecimiento es comparada con la tasa de inflación (ambas medidas en la misma manera como se menciona arriba) la conclusión sigue siendo la misma, que la relación entre el crecimiento económico y la inflación es negativa. (Ver el diagrama adjunto.)

Esta relación negativa entre la inflación y el crecimiento económico de la Curva Inversa de Phillips puede ser confirmado con datos de Japón, Corea, Chile, Brasil y más recientemente Estados Unidos.

Japón. Después de la Segunda Guerra Mundial tuvo un periodo de inflación. Cuando las autoridades comenzaron un programa para combatir la inflación, el crecimiento económico se aceleró. Después de la guerra de Corea, Japón tuvo un periodo de precios estables y un crecimiento continuo. Desde entonces la tasa de crecimiento es sobre-salientemente alta, hasta recientemente con el periodo de inflación, cuando después de 1972 la inflación se disparó hacia arriba y la tasa de crecimiento real hacia abajo.¹¹ ¿Cuál fue el secreto del fenómeno de rápido crecimiento en el periodo previo? Como lo explica *The Economist*: la productividad se ha mantenido al paso de las ganancias, haciendo posible que las exportaciones permanezcan baratas.¹² Esto también significa que las utilidades se mantuvieron al mismo paso que la productividad, sin empujar mucho los salarios y precios.

Corea. Aquí observamos el mismo fenómeno, según una encuesta del Fondo Monetario Internacional: Los políticos económicos del gobierno de Corea, se enfocaron a reducir la tasa de aumentos de precios a un nivel más manejable, fueron factores cruciales en obtener altas tasas de crecimiento.¹³

Tunisia. Aquí también existe una relación negativa entre inflación y crecimiento económico como revelado por FMI en una encuesta para diez años.¹⁴

Chile. La situación contraria puede observarse en Chile: Una creciente inflación y un reducido crecimiento económico; mientras que la tasa de

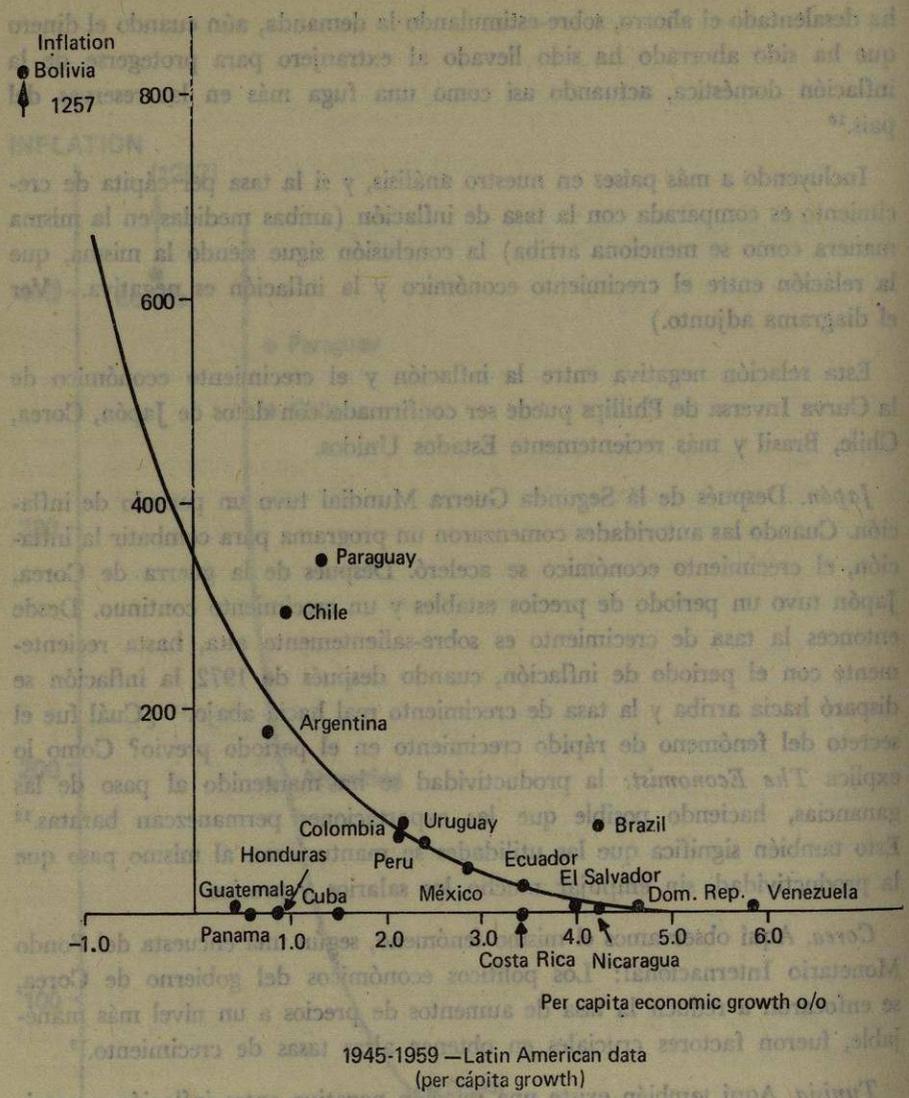
¹⁰ See "South America Starts again", *The Economist*, February 18, 1967, p. 636

¹¹ Ver *The Economist*, August 10, 1974, p. 56 "Japan 1984 plus one".

¹² *The Economist*, Japan Survey, March 31 st 1973, p. Survey 15.

¹³ Ver *I.M.F. Survey*, February 12th 1973, p. 39.

¹⁴ Ver *I.M.F. Survey*, February 12th 1973, p. 43.



inflación aumentó a 160% recientemente, la producción agrícola se cayó, y según Juntas del Gobierno de Allende, en un 20% durante 1973 y un aumento en producción industrial de 10%.¹⁵

Brasil. Tanto *The Economist* como *Inforex* llaman la atención al hecho de que en Brasil la tasa de inflación y la de crecimiento se ha movido opuestamente 10 años.¹⁶

¹⁵ *The Economist*, 24 February 1973, p. 15 and 10 March 1973, p. 23.
¹⁶ *The Economist*, Business: Brazil, December 15, 1973, p. 86 and *Inforex*, Boletín

Para explicar esta relación negativa, los dos sectores de la economía, el público y el privado, deben ser examinados por separado.

En el *Sector público* la inflación trabaja como aventar granos de arena a una máquina. Esto puede ilustrarse con los siguientes tres ejemplos:

1. En países menos desarrollados como América Latina, Indonesia y Egipto, por inflación del pasado, los precios aumentaron más rápidamente que los salarios de gobierno. Consecuentemente los empleados públicos necesitaban algo más de dinero para sobrevivir, lo que trajo el soborno y mordidas como una costumbre en el sistema. El sistema aún trabajaba pero con menos eficiencia, puesto que el público no es atendido siguiendo una secuencia normal, pero dependiendo de la mordida. Si no hay mordida, uno puede esperarse eternamente. En lugar de basarse el sistema en la eficiencia, está basado en la mordida.

2. E. A. Collins¹⁷ menciona que en el Reino Unido, debido a la inflación, los costos se están incrementando tanto cada año, que estimaciones complementarias tienen que estimarse. Esto toma tiempo valioso en Whitehall y Westminster. La pérdida de tiempo reduce la eficiencia del Sector Público.

3. Este no es el caso para estimaciones complementarias que se necesitan por la inflación, pero también el trabajo administrativo adicional en el Sector Público de ajustar y cambiar las tasas, impuestos, sueldos, salarios y precios todo el tiempo, los ajustes son necesarios debido a la inflación.

El *Sector Privado* puede dividirse en dos, el Sector Agrícola y el otro sector el resto.

Agricultura: En una situación inflacionaria, la preocupación acerca de aumentos en el costo de la vida, frecuentemente llevan a Gobiernos a limitar los incrementos en los precios de los artículos esenciales, que generalmente son productos agrícolas. Este tope en precios reduce los incentivos del agricultor para incrementar su producción o su oferta al mercado. Colin Clark¹⁸ cree que ésta es una de las razones por lo cual la producción agrícola se encuentra a un nivel relativamente bajo y no está realizando su plena capa-

de Informaciones Exterior, Banca Catalana, April 1974, pp. 6-7 (La Economía Brasileña).

¹⁷ COLLINS, E. A., "Inflation and Public Expenditure", *Public Administration*, Winter 1967 issue p. 393 et seq.

¹⁸ COLIN, Clark, *Population Growth and Land Use*, London, Macmillan, 1968, p. 138.

cidad para expandirse. Los toques de precios también pueden explicar la baja producción agrícola en Rusia y China.¹⁹

El Resto del Sector: Cuatro diferentes factores toman parte en la producción del resto del Sector. Estos son:

1. Trabajo (Salarios)
2. Capital (Interés)
3. Empresarios (Utilidades)
4. Tierra (Rentas)

TRABAJO:

En épocas de inflación, los trabajadores se preocupan de que sus salarios no están creciendo a la misma tasa que los precios y el costo de vida. En su lucha para compensar incrementos salariales los sindicatos han utilizado el arma de la huelga, reduciendo así la productividad y el crecimiento económico. Esta tendencia ha sido observada durante épocas inflacionarias en Francia, el Reino Unido, Nueva Zelandia, etc.

CAPITAL:

Con este segundo factor de la producción, la inflación trae consigo el problema que la tasa de inflación es mayor que la tasa de interés, provocando un desincentivo al ahorro. Como resultado, hay menos dinero disponible para inversiones necesarias para el crecimiento económico y mayor empleo. Aún más, un país que está plagado de inflación deja de ser atractivo para inversionistas extranjeros. Estos dos factores fueron aparentes en Indonesia, por ejemplo, durante un periodo de rápida inflación. Aunado a la falta de dinero para inversiones, está el hecho de que la inflación o el temor a ella, fomenta el cambio de ahorros al extranjero, donde la inflación no es una amenaza. Esto significa que existen aún menos recursos disponibles para la inversión, como lo indicaba *The Economist* en relación a América Latina.²⁰ Y por consiguiente, el crecimiento económico se redujo.

¹⁹ En Rusia el Sistema Agrícola depende demasiado de los cambios climatológicos... que hace que tengan que importar 26 millones de toneladas de grano en la cosecha pasada. Según *The Economist*, 23 de junio 1973, p. 9.

²⁰ *The Economist*, 18 February 1967, p. 636.

EMPRESARIOS:

En una situación inflacionaria, los empresarios están más preocupados en cambiar de dinero a bienes que se mantienen que a aumentar la producción. Es fácil aumentar las utilidades mediante la especulación o por medio de la formación de un stock (inventario) que por medio de la producción normal. Aunque la inflación no reduce las actividades del empresario, canaliza sus actividades a mayor especulación que no promueve la producción. Como resultado el crecimiento económico es limitado.

TIERRA:

Finalmente, las rentas aumentan como consecuencia del aumento del valor de la tierra, aunque mucha tierra es comprada como una inversión que debe poseerse y luego venderse con una buena utilidad. Por lo tanto el dinero que se dedica a actividades especulativas no está disponible para inversiones de producción y otra vez no hay crecimiento económico.

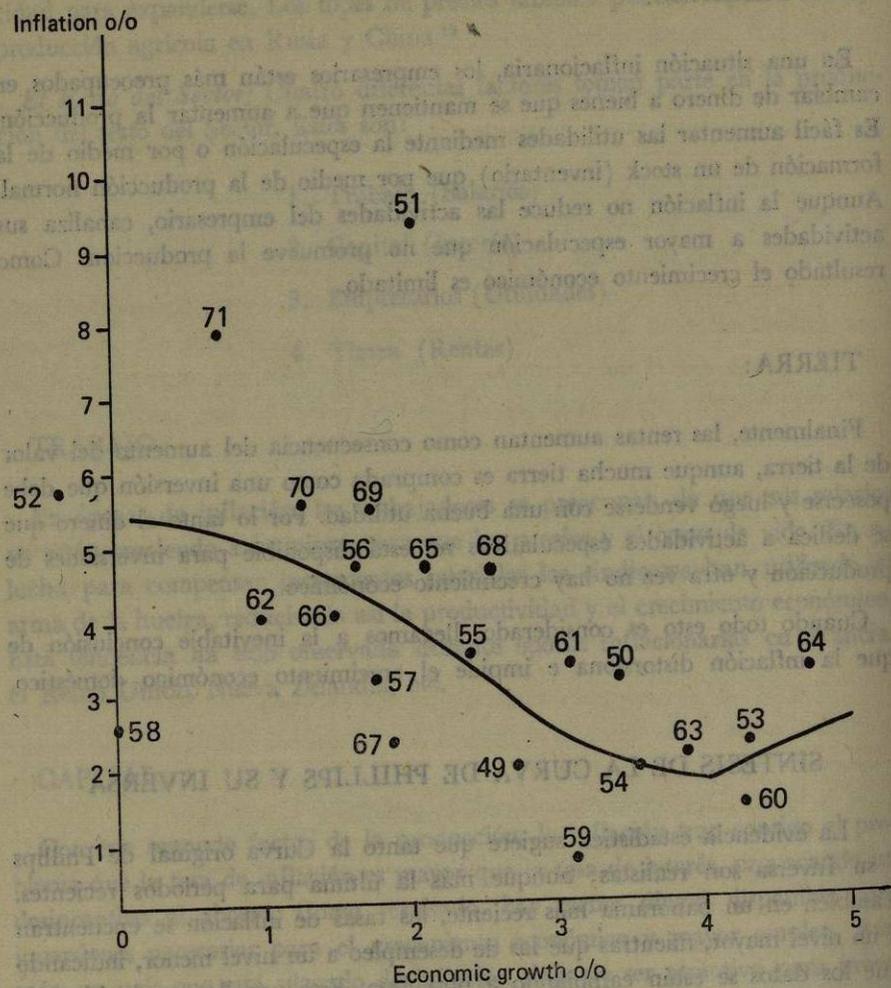
Cuando todo esto es considerado, llegamos a la inevitable conclusión de que la inflación distorsiona e impide el crecimiento económico doméstico.

SÍNTESIS DE LA CURVA DE PHILLIPS Y SU INVERSA

La evidencia estadística sugiere que tanto la Curva original de Phillips y su Inversa son realistas; aunque más la última para periodos recientes. También en un panorama más reciente, las tasas de inflación se encuentran a un nivel mayor, mientras que las de desempleo a un nivel menor, indicando que los datos se están cambiando a otra área. Esto nos lleva a la idea de que aunque ambas curvas son realistas, son válidas para diferentes áreas. Al desarrollar estas ideas, nos lleva a una teoría sintética y a curvas más complicadas que muestran la relación a diferentes niveles. En *The Economist*, se publicó una curva más complicada por Haruhiko Kuroda,²¹ basada en *National Income and Expenditure 1969*, cifras para la economía británica. (1949-1969).

Si agregamos algunos datos más y aplicamos el método grupo-promedio, otra vez para ajustar una regresión curvilínea, una curva mucho más complicada como la indicada en el siguiente diagrama.

²¹ *The Economist*, Octubre 24, 1970, p. 6.



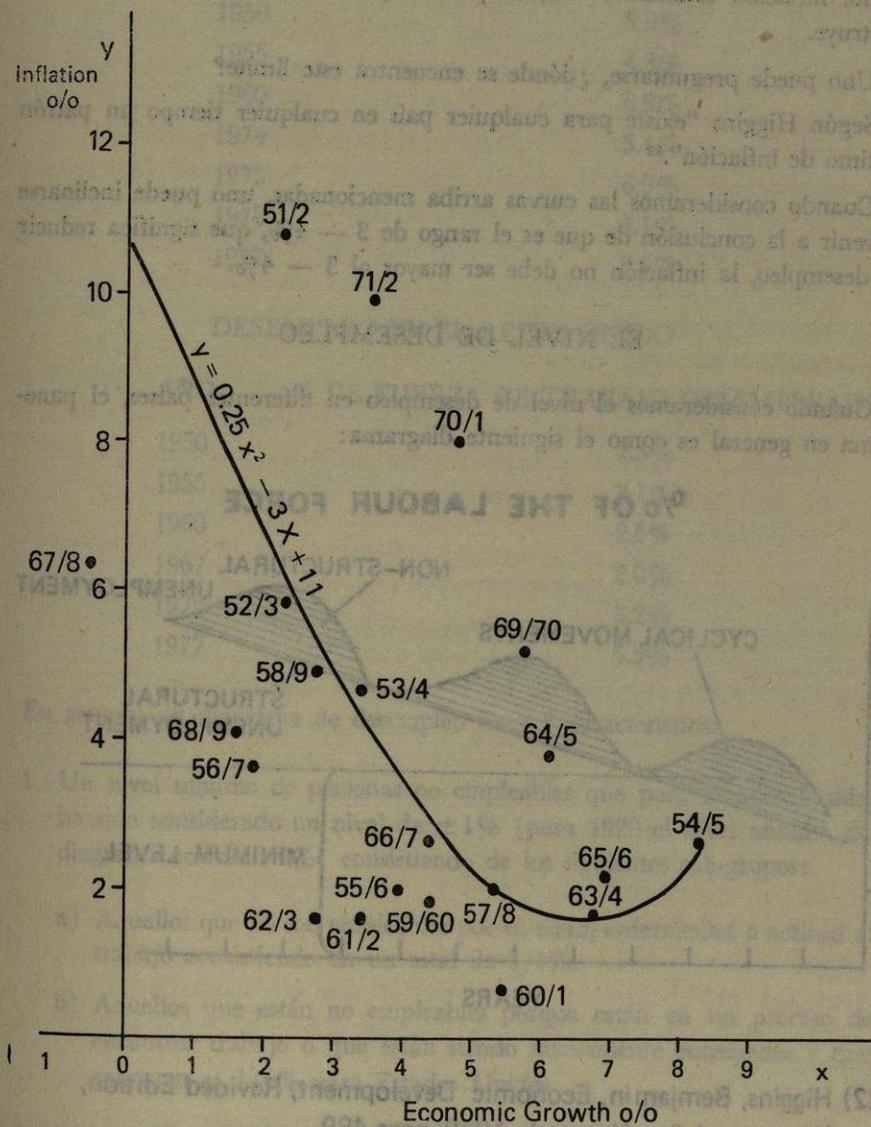
1949-1971 R. U. DATOS

Esta curva nos muestra que a un nivel bajo, la inflación puede estimular el crecimiento económico (el desplazamiento hacia la derecha de la curva) más allá del nivel de 3 o 4% de inflación no existen más valores en esa dirección. La curva de la izquierda hacia arriba indica que arriba de ese nivel la inflación se reduce la tasa de crecimiento económico.

Si tratamos de encontrar una curva similar para Nueva Zelanda, parece que los datos están agrupados en una parábola con una fórmula de $Y = 0.25X^2 - 3X + 11$, como está indicado abajo. Esta curva puede significar que la inflación estimula el crecimiento económico, siempre y cuando sea

menor a 4%. Después de este punto, el lado izquierdo de la curva indica que el crecimiento es impedido, si la inflación va a un nivel mayor.

Aunque menos convincente, los datos para Estados Unidos se ajustan a una regresión curvilínea y también nos lleva a la misma conclusión: que infla-



1951/2 - 1971/2 - New Zealand data
March Years

ción estimula el crecimiento económico hasta cierto punto, después del cual funciona de manera opuesta.

Estas curvas confirman la siguiente teoría sincrética en relación a la relación entre inflación y crecimiento económico y empleo: que hasta cierto límite inflación estimula el empleo pero después de ese punto lo impide y destruye.

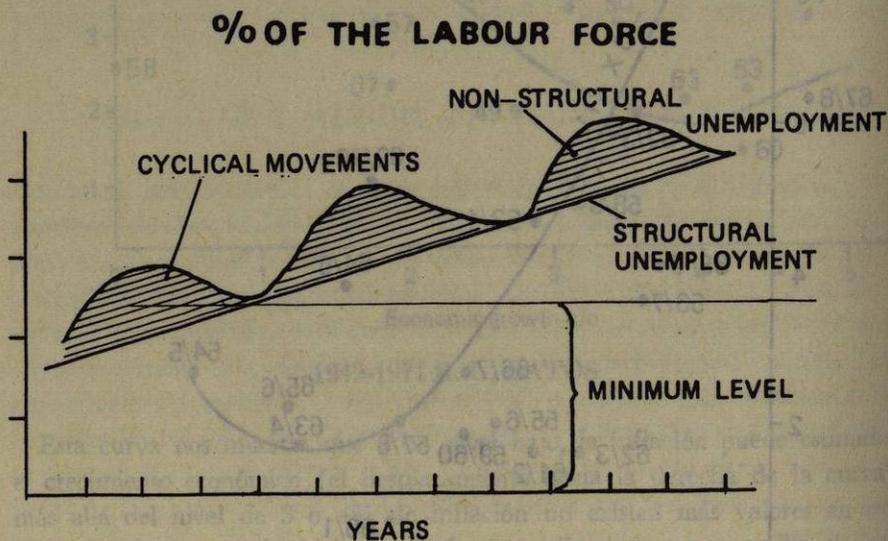
Uno puede preguntarse, ¿dónde se encuentra este límite?

Según Higgins "existe para cualquier país en cualquier tiempo un patrón óptimo de inflación".²²

Cuando consideramos las curvas arriba mencionadas, uno puede inclinarse a venir a la conclusión de que es el rango de 3 — 4%, que significa reducir el desempleo, la inflación no debe ser mayor al 3 — 4%.

EL NIVEL DE DESEMPLEO

Cuando consideramos el nivel de desempleo en diferentes países, el panorama en general es como el siguiente diagrama:



22) Higgins, Benjamín, *Economic Development*, Revised Edition, Norton and Co., New York, 1968, page 489

²² HIGGINS, Benjamín, *Economic Development*, Revised Edition, Norton and Co., New York, 1968, page 489.

Para apoyar esta idea la siguiente información puede ser usada:

DESEMPLEO EN CANADÁ

AÑO	TASA DE DESEMPLEO
1950	3.6%
1955	4.3%
1960	6.9%
1974	5.4%
1975	6.9%
1976	7.1%
1977	8.1%

DESEMPLEO EN EL REINO UNIDO

AÑO	% DE FUERZA DE TRABAJO DESEMPLEADO
1950	2.5%
1955	2.1%
1960	2.5%
1967	2.0%
1972	3.2%
1977	5.5%

En general un diagrama de desempleo tiene 3 características:

1. Un nivel mínimo de personas no empleables que para Estados Unidos ha sido considerado un nivel de $\pm 1\%$ (para 1920 el nivel mínimo del diagrama era de 1.9%) consistiendo de los siguientes sub-grupos:
 - a) Aquellos que no son empleables por su edad, enfermedad o actitud al trabajo consistiendo en un total de $3/4\%$.
 - b) Aquellos que están no empleables porque están en un proceso de encontrar trabajo o que están siendo nuevamente entrenados y que consisten el $1/4\%$ para Estados Unidos.
2. Una tendencia cíclica del desempleo no estructural. Varía conforme al estado de la economía; en los mejores años a un nivel más bajo, mientras que en una economía deprimida este tipo de desempleo es a un alto nivel.

3. *Una tendencia al alza para el desempleo estructural.* Algunos economistas creen que este aumento es determinado por la automatización que debe de traer la base de 1% a un nivel de 3 a 4%. Algunos aún creen que el uso de microprocesadores y computadoras aumentará el nivel de desempleo de 10 a 20 veces más de incremento para las siguientes 2 décadas.²³ Por otro lado esto es muy cuestionable debido a que será necesario usar personas para diseñar, para producir y reparar las microprocesadoras y las computadoras. Aún más, si el proceso de automatización trae menos trabajo por un lado, y este significa que el dinero será ahorrado y podrá ser usado en otras actividades, como inversiones o consumo. Aunque la persona desplazada por el proceso de automatización no será capaz de reparar la computadora, él sí puede ser entrenado para encontrar un nuevo trabajo. Puede ser que sea demasiado viejo para volver a comenzar. Y así como los salarios están aumentando todo el tiempo, los patrones se vuelven más selectivos. Para un bajo salario puede contratar a una persona de edad, o una que no sea muy fuerte o que su actitud al trabajo no sea muy favorable. Pero cuando la mano de obra se hace cara, los patrones dejan de estar inclinados a emplear tal clase de trabajadores marginales. Esto significa que debido al nivel creciente de los salarios y a la automatización, el grupo de no empleables crece:

- Más gente tiene que ser reentrenada.
- Mayor número de personas se mueven a buscar trabajo.
- Las personas de edad ya no son empleadas a salarios tan altos.
- El grupo que no es empleado, debido a su actitud hacia el trabajo, crece; los patrones se hacen más selectivos.
- También en cuanto a las enfermedades, los patrones se hacen más selectivos.

Así debido a que la mano de obra se hace más cara y también debido a que más personas tienen que ser retiradas como resultado del proceso de automatización. El nivel de "no empleables" que originalmente era del 1%, se está desplazando hacia arriba llevándonos a una tendencia creciente de desempleo estructural.

²³ Profr. J. F. Duncan, el Presidente de Consejo de la Comisión para el futuro de Nueva Zelandia, en una conferencia en el Instituto de Ingenieros. Ver: *The Evening Post*. Feb. 13, 1979. En Nueva Zelandia el desempleo es alrededor de 2%. Un incremento de 10 veces lo llevaría a un nivel del 20%.

COMPARACIONES INTERNACIONALES

En Nueva Zelandia, las cifras oficiales indican que el 2% de la fuerza de trabajo está desempleada, en los Estados Unidos y Australia el 7%, en Canadá el 8%. Esta diferencia en niveles de desempleo, en los diferentes países, puede ser parcialmente explicada por las diferencias de estructuras de la economía. Del último párrafo, podemos concluir que a niveles más altos de salario en un país y a niveles más altos de automatización, será más alta la tendencia al desempleo estructural. Aunque ésta no es la única explicación; otra razón para las diferencias en nivel, puede ser el hecho de que el método de medición puede en ocasiones ser diferente. Esto puede hacer que las comparaciones internacionales sean irrealistas. Por ejemplo: en Estados Unidos el desempleo se mide mediante encuestas; personas son seleccionadas al azar, son preguntadas si tienen empleo, si no, si les gustaría trabajar, etc. Mientras que en Inglaterra y Nueva Zelandia, el desempleo se mide mediante el registro de desempleados. Como siempre, existen personas que les gustaría trabajar; pero que no están registrados como desempleados, por lo que las cifras americanas están a un mayor nivel que las británicas.

DESEMPLEO OCULTO

Particularmente en países sub-desarrollados como México, hay un gran grupo que no están trabajando en la fuerza de trabajo, y tampoco están registrados como desempleados; pero que pudieran trabajar en la fuerza de trabajo si existieran mayores posibilidades de empleo. En los países más desarrollados como Estados Unidos, también existe tal grupo, por ejemplo las amas de casa. En un país en desarrollo, este grupo es mayor y consiste de hombres que ayudan a amigos en el campo o ayudan a su padre debido a que no hay otra cosa que pueda hacer. Esto aumentará el desempleo en estos países a un nivel mayor.

En México, por ejemplo a un nivel de 50%²⁴ y en África, Asia y América Latina a un nivel de 40% (total o parcialmente desempleados) según la I. L. O.²⁵

LOS ASPECTOS HUMANOS

Los aspectos humanos del desempleo son de vital importancia. Existen varios aspectos que pueden ser resumidos en los siguientes incisos:

²⁴ Ver Editorial "Opresión", en *El Norte* 1o. de Dic. 1978.

²⁵ Ver *Development Forum*, Abril 1979, p. 1 y 2.

1. Pérdida de producción y bienestar, cada persona que no está trabajando, no está contribuyendo al producto nacional y al bienestar de la nación. Cada día no trabajado no puede ser recuperado. Aunque el trabajo debe de tener sentido, no debe ser el trabajo de hacer pozos y luego taparlos como sucedió en la depresión para mantener a la gente ocupada.
2. Aún más importante puede ser el daño que trae consigo el estado de desempleo al ser humano como: la pérdida de autoestima que resulta del status de desempleado; el sentimiento de rechazo e inutilidad que pueden llegar a tener.
3. Esto puede tener un efecto desmoralizador; el ocio es la madre de todos los vicios. Que puede llevar a algunas personas a consumir drogas para escapar de su realidad.
4. También puede conducir a un aumento en la criminalidad para obtener el dinero necesario para las drogas, para obtener medio para satisfacer sus necesidades, o para hacer algo más divertido que nada.

Para vencer estos efectos, el plan del Presidente Carter para los 1980's da una solución audaz. Su idea es que nadie reciba dinero por desempleo por hacer nada. Las personas deben hacer algo para ellas, algo útil. Para encontrar tal trabajo debemos de buscar en el campo marginado que aún es útil e incrementar el producto interno bruto; pero que no está siendo aprovechado por el sector privado y por el sector público porque no hay dinero disponible. Como estas personas tienen que ser pagadas de todos modos, podemos considerar su trabajo sin costo a la comunidad y consecuentemente se puede incluir cualquier trabajo útil a la comunidad. Por ejemplo: ayuda de la comunidad a ancianos, mejoramiento del ambiente, hermostrar la ciudad, prevenir el crimen, ayudar a los pobres, etc. Existe gran cantidad de trabajo, que no encuentra respaldo económico, pero que todavía es útil a la comunidad. El problema está en organizar esto bien. Por un lado tenemos que considerar a los desempleados y por el otro lado el trabajo que se necesita hacer. Se necesita conciliar ambas cosas. Un hombre de edad no tan fuerte, que siempre hizo trabajo de oficina, no puede ser usado para escarbar pozos, para preparar una nueva carretera. Es por esto que el Presidente Carter implementará su programa de inmediato; pero que lo introducirá hasta 1980. Mucha planeación y organización está siendo involucrada. Debe de convertirse en una especie de servicio no militar con una disciplina estricta y una buena organización o de lo contrario no dará resultado.

Es notable cómo ya algunas de estas ideas están en el aire. A continuación se mencionan algunas:

1. En Australia, el Ministro para el empleo dijo al Parlamento Australiano recientemente que estaba considerando maneras de hacer más difícil el obtener beneficios de desempleo. Él dijo que las personas, tendrán que aceptar trabajos permanentes o casuales, dentro o fuera de su distrito que serían ofrecidos por el Servicio de Empleos de la Commonwealth, siempre y cuando su salud física y mental lo permitieran.²⁶
2. En Nueva Zelanda, un médico físico de Auckland, el Dr. Harold Moody dijo al abrirse la Décima Sexta Convención del Club de Leones Internacional, que alguna forma de servicio no militar obligatorio para jóvenes desempleados debía de ser implantado. Él dijo que posiblemente un comienzo podría ser hecho con "toda la gente que cobra compensación de desempleo que no puede encontrar trabajo". Un gran número de gente ha descubierto que puede vivir de la compensación por desempleo. "Ellos han eliminado el problema de trabajar de 9 a 5 y tener un superior llamándoles la atención". "Ellos ya no tienen que ser honestos ni aceptar una responsabilidad por sus acciones".²⁷

CONCLUSIÓN:

El desempleo es y seguirá siendo uno de los principales problemas de la economía. Los aspectos humanos son de vital importancia. Para enfrentarnos al problema tenemos que distinguir entre desempleo cíclico y estructural.

Para reducir el desempleo cíclico, todas las medidas de política fiscal y monetaria deben ser tomadas:

- Un déficit de gobierno puede estimular la economía y reducir el desempleo.
- Una reducción de impuestos estimulará el consumo y la economía, reduciendo el desempleo.
- Bajas tasas de interés y una política de crédito fácil, también estimularán la economía reduciendo el desempleo.

²⁶ Ver *Sydney Morning Herald*, March 7, 1979, page 1 "Plan to make dole harder to get".

²⁷ Ver *The Evening Post*, Wellington, New Zealand, March 26, 1979, "Compulsory service for wayward youth?".

Re-entrenamiento y re-educación también pueden contribuir a reducir el desempleo.

Pero todas estas medidas no deben de llevarnos a mucha inflación, dado que un nivel de inflación de más del nivel óptimo de 3 - 4% al año no será deseable en ningún aspecto.

Así que para reducir el desempleo, la inflación debe ser reducida a un nivel del 3 - 4% anual; aunque en un corto plazo puede verse que una mayor tasa de inflación, pueda estimular la economía y el empleo, como vimos arriba; pero por lo general nos lleva al contrario, a reducir crecimiento económico y el empleo.

En relación al *desempleo estructural*, tenemos que aceptar la tendencia creciente, provocada por el nivel alto de salarios, automatización, computación y el hecho de que la demanda por trabajo se encontrará a un nivel más sofisticado. La fuerza de trabajo tiene que ser re-entrenada y re-educada para mantenerse a la par con el rápido mundo cambiante y muchos no pueden mantenerse a la par con ella y tienen problemas con el re-entrenamiento y la re-educación.

Para prevenir la pérdida de productividad y el efecto desmoralizador del estado de desempleo sobre el ser humano, medidas como la introducción de una especie de servicio no militar, deben ser tomadas. Personas que están desempleadas, deben de trabajar en este servicio para que así consigan su compensación de desempleado, y así trabajar en actividades que todavía incrementan el producto interno bruto; pero por otro lado no han sido aprovechados ni por el sector público ni privado por falta de dinero, como el plan del Presidente Carter para los ochentas.

Entonces, los aspectos humanos sobresalientes del desempleo, como mencionamos anteriormente, pueden ser superados y podremos aprender a vivir en un nivel creciente de desempleo estructural sin que el mundo se vea envuelto en la desmoralización, drogas y crímenes.

DIAGNÓSTICO PRELIMINAR DEL SECTOR AGROPECUARIO DE LA SUBREGIÓN ANÁHUAC, NUEVO LEÓN, MÉXICO

GENTIL ROJAS L.

Cali, Colombia.

La Subregión comprende los municipios de Agualeguas, Anáhuac, Bustamante, Colombia, Lampazos de Naranjo, Parás, Sabinas Hidalgo, Vallecillo y Villaldama.

RESUMEN

Los elementos ecológicos definen un escenario restrictivo, para el desempeño de la economía agrícola subregional. No obstante en la última década, la producción y los rendimientos unitarios, evolucionaron muy favorablemente. La combinación de más tierra, agua y mecanización, dinamizó inusualmente la economía. El segmento de productores que actuó con mayor eficacia es desconocido.

La repartición proporcional de los ingresos, ilustra la magnitud de la pobreza. La pobreza absoluta y relativa son graves. La contradicción entre la dinámica de la producción y la insuficiencia de los ingresos, se resuelve básicamente por el reducido control de los campesinos sobre la tierra y agua; la ineficiencia en la utilización de este insumo; y, el proceso desequilibrado de comercialización de los productos e insumos. El proceso toma lugar en un mercado de demanda muy imperfecto y en uno de oferta, atomizado y desorganizado. En la práctica, los ingresos no se reparten proporcionalmente. Al parecer, factores institucionales han tenido a concentrar la propiedad y el usufructo de las mejores tierras. Además, los servicios públicos para la producción han favorecido —probablemente con justificación válida— las